



Kontaktperson  
Bertil Strid  
Gatuavdelningen  
Ledning  
Telefon: 08-508 268 73  
bertil.strid@tk.stockholm.se

Till  
Trafiknämnden 2006-10-17

## **Polisy för upphandling och konkurrensutsättning. Remiss**

### **Förslag till beslut**

1. Trafiknämnden beslutar att som yttrande över ”Polisy för upphandling och konkurrensutsättning” överlämna och åberopa detta tjänsteutlåtande.
2. Trafiknämnden justerar beslutet omedelbart.

Göran Gahm  
tf

### **Bakgrund/Remissen**

Till stadens facknämnder, stadsdelsnämnder, Stockholm Stadshus AB och SLK har remitterats en rapport, Polisy för upphandling och konkurrensutsättning, för yttrande senast 23 oktober 2006.

Den 23 november 2005 godkändes en utvärdering av den tidigare upphandlingspolicy. Vidare uppdrogs åt stadsledningskontoret att ta fram två polisy, en för upphandling och en för konkurrensutsättning.

Polisy för upphandling och konkurrensutsättning behandlar ett antal områden som berör trafikkontorets upphandlingsverksamhet.

Det gäller bl. a. ansvar, upphandlingsförfarande, affärsmässighet, hållbar utveckling och strategiska frågor.

---

Bilaga 1.Polisy för upphandling och konkurrensutsättning

Bilaga 2.Stockholms stads upphandlingspolicy

Bilaga 3.Stockholms stads konkurrenspolicy

### **Trafikkontorets synpunkter och förslag**

Trafikkontoret instämmer i allt väsentligt i SLK förslag ”Policys för upphandling och konkurrensutsättning” Förslaget behandlar stadens samtliga verksamhetsområden, teknisk verksamhet, ”mjuk” verksamhet m m. Eftersom det är olika förutsättningar för upphandlingarna beroende på verksamhetsområde förutsätter kontoret att dokumentet kommer att gälla i tillämpliga delar för trafikkontoret.

Kontoret delar Stadsledningskontorets ståndpunkt att en analys av behov, leverantörsmarknad och lämpligt tillvägagångssätt bör göras inför varje upphandling. För anläggningsentreprenader är det viktigt att bredda marknaden så att fler små och medelstora företag kan lämna anbud. Det är också viktigt att få fler europeiska företag som anbudsgivare.

Vid valet av upphandlingsförfarande bör också kostnaderna för själva anbuds-förfarandet tas med i bedömningen. När värdet av det som upphandlas är så lågt att vinsten av att utnyttja den konkurrens som finns understiger enhetens kostnader för ett skriftligt upphandlingsförfarande med annonsering talar det för direktupphandling med pris och kvalitetsjämförelser. Beloppsgränserna för direktupphandling bör anpassas till berörd verksamhet: varor, tjänster och entreprenader.

Kontoret instämmer i SLK:s ståndpunkt angående centralupphandlingar under förutsättning att all teknisk upphandling även fortsatt utförs av berörda fackförvaltningar.

**SLUT**